

SVERULLS LEASINGAVTAL

förebygger oplanerade driftstopp

Enligt en undersökning från Chalmers Tekniska Högskola kostar underhållsbrist och oplanerade driftstopp svensk industri 177 miljarder konor varje år. Sverull satsar på leasing av maskiner som en del av lösningen.

– Du får en förnyad maskinpark som driftsäkras med regelbunden service, säger Fredrik Stjernholm, Ekonomichef.

SOM EN LÅNGSIKTIG samarbetspartner vill Sverull hjälpa sina kunder med effektiviteten i sina produktionsanläggningar och säkerställa att de får så få driftstopp som möjligt, berättar Fredrik.

– Vi servar och underhåller redan kundernas maskinpark, och som ett komplement till detta vill vi hjälpa till även med finansiella lösningar som leasing, säger han och fortsätter:

– Det är nytt i vår bransch. Det passar våra kunder väldigt bra att genom leasing få möjlighet att förnya och driftsäkra maskinparken utan att binda kapital. Måste du skjuta investeringen i nya maskiner på framtiden så kommer snart det där oplanerade driftstoppet.

Man tenderar att behålla maskiner man själv äger lite för länge, menar Fredrik.

– Med leasing blir det naturligt att byta i tid. Samtidigt som du då förhindrar det kostsamma stoppet får du en modernare motor som kanske både ger en energibesparing och en effektivisering i produktionen.

Ett hållbarhetstänk

Avtalen skrivs på tre år där DLL sköter finansieringen, men det finns möjlighet att få en längre leasingperiod.

– Att koppla på ett funktionsavtal med installation och service är klokt. Då får du årlig service och tillståndskontroll av maskinen och kan lägga leasingavtalet på fem år vilket gör månadskostnaden på maskinen lägre. Vår service gör att investeringen får en längre nyttjandeperiod och säkerställer en god drift.

Den här finansiella lösningen ger kunderna flexibilitet.

– Behöver du investera i en maskin idag så ska du inte behöva vänta. Med leasing får du en förutsägbar kostnad varje månad och den maskin du behöver med möjlighet att uppgradera vid behov.

Leasing är ett bra alternativ även sett ur ett hållbarhetsperspektiv, menar Fredrik.

– Att byta maskin frekvent handlar om energioptimering, man vill åt de mest moderna och energisnåla maskiner som finns. De maskiner vi sedan tar tillbaka kommer vi att sälja eller hyra ut till en ny kund, inget slängs så länge det är funktionellt. Det vi vill är att se till att kunderna har rätt maskinpark med så få oplanerade driftstopp som möjligt.

Vi erbjuder leasing på följande produktområden:

- Pumpar
- Växlar
- Elmotorer
- Verktyg
- Frekvensomriktare
- Fläktar

Fördelar med leasing:

- Ökad livslängd
- Färre driftstopp
- Energibesparing
- Kostnadseffektivt



Fredrik Stjernholm, Ekonomichef.